



BERATUNG LEICHT GEMACHT

Viele Gefahren – eine Police!

Der Versicherungsbedarf von Einzelhändlern kann je nach Branche sehr unterschiedlich ausfallen. Und genau deswegen **ist unsere Multi-Risk modular aufgebaut**: Ihre Kunden müssen also **nur das bezahlen, was sie auch wirklich brauchen**.

Aus diesen Modulen können Ihre Kunden wählen...



...und so finden Sie den richtigen Mix für jede Branche

Die folgenden Steckbriefe helfen Ihnen dabei, ein Gefühl für die individuellen Risiken einzelner Handelssparten zu gewinnen. Je nach Beratungssituation lassen sich daraus Anhaltspunkte für den bedarfsgerechten Rundum-Schutz diverser Kunden ableiten.

Björn, 33
Modehändler



Sach-Paket

Maschinen-Paket

Haftpflicht-Paket

Elektronik-Paket

Transport-Paket

„Björns Boutique“ führt nicht nur aktuelle Mode – seit Kurzem werden auch Änderungen angeboten. Deswegen sind die dafür angeschafften Nähmaschinen durch das Maschinen-Paket abgesichert. Hier leistet die Police auch bei einer bruchbedingten Betriebsunterbrechung. Übrigens: Björn eröffnet bald eine zweite Filiale. Die ist dann natürlich mitversichert.

Clara, 28
Schuhverkauf



Sach-Paket

Unterwegs-Paket

Haftpflicht-Paket

Maschinen-Paket

Food-Paket

Clara hat das Schuhhaus Ihrer Eltern übernommen und konzentriert sich eher auf den Verkauf. Doch seit sie ausgewählte Modelle von regionalen Designern führt, zieht es sie immer wieder auf Messen: Mit dem Unterwegs-Paket sind die Ausstellungsstücke gegen Schäden und Diebstahl sicher. Maschinen- und Food-Paket können ruhig abgewählt werden.

Klaus, 38
Elektronikfachhandel



Sach-Paket

Elektronik-Paket

Haftpflicht-Paket

Maschinen-Paket

Unterwegs-Paket

Während andere Händler nur eine elektronische Kasse haben, stehen beim „Elektro-Klaus“ ganz andere Geräte. Ob Kurzschluss oder Fahrlässigkeit: Mit dem Elektronik- und Maschinen-Paket ist die technische Betriebseinrichtung abgesichert. Und auf die Straßenarbeiten vor dem Geschäft war Klaus ebenfalls vorbereitet – hier greift der Baustellenschutz (Sach-Paket)!

Ihr Kunde betreibt einen Online-Shop?
Dann sehen Sie sich unsere **CyberPolice** und den **SI-Abmahnschutz** an!

Genau nachfragen!

Auch wenn jedes Handelsunternehmen anders ist, ist das **Sach- und Haftpflicht-Paket** für die meisten Ihrer Kunden unverzichtbar. Um die Handelsschutz-Police dann letztlich bedarfsgerecht zu individualisieren, sollten Sie sich während des Beratungsgesprächs ein klares Bild über den Berufsalltag Ihrer Kunden machen. Hier gilt es, die richtigen Fragen zu stellen:

- Liefern Ihre Kunden die Waren selbst an? Dann lohnt sich das **Transport-Paket!**
- Werden auch Erfrischungen, wie z. B. Eis angeboten? Das **Food-Paket** schützt den Inhalt der Kühlschränke.
- Sind bestimmte Geräte für den Alltag unverzichtbar? **Elektronik- und Maschinen-Paket** schützen auch bei einschlägigen **Betriebsunterbrechungen!**

Die letzte Hürde

Sie haben Ihren Gesprächspartner fast überzeugt, doch er zögert noch? Räumen Sie mit diesen Argumenten und Antworten auf häufige Kundenfragen die letzten Zweifel aus!



Ich habe sehr wenig Zeit – ist der Abschluss nicht kompliziert und langweilig?

Absolut nicht! Für die Bedarfsermittlung genügt in den meisten Fällen eine Umsatzangabe. Über einzelne Bestandteile und Versicherungssummen brauchen Sie sich keine Gedanken zu machen, das erledigt die SIGNAL IDUNA für Sie. Und die Module, die Sie nicht brauchen, wählen Sie einfach ab. Das war's schon.



Wie weiß ich, ob ich am Ende über- oder unterversichert bin?

Diese Police bietet einen umsatzbasierten Schutz. Damit sind Sie immer entsprechend der wirtschaftlichen Rentabilität Ihres Geschäfts abgesichert, da in der Regel eine Korrelation zwischen Umsatz und Waren-/Inhaltswerten hergestellt werden kann. Darüber hinaus verzichten wir auf die Prüfung der Unterversicherung und leisten immer bis zur vereinbarten Höchstersatzleistung.



Was ist, wenn mir ein richtig dummer Fehler passiert? Greift der Schutz dann auch?

Die SIGNAL IDUNA verzichtet im Rahmen des SI Handelsschutz auf die Einrede der grob fahrlässigen Herbeiführung des Versicherungsfalls.



Weitere Kundenvorteile

- ✓ Sofort volle Leistung
- ✓ Branchenfremde Artikel mitversichert
- ✓ Weltweite Deckung bei Im- und Export
- ✓ Vorversicherer-Garantie
- ✓ Schlüsselverlust abgesichert
- ✓ Erweiterte Produkthaftpflicht (Volldeckung)

Maklerportal & ED-Check

Noch ein kleiner Tipp zum Schluss: Schauen Sie doch ab und an in unserem **Maklerportal** vorbei. Dort erwartet Sie eine Übersicht unserer Produkte, ein Tarifrächner sowie unser innovativer **ED-Check als Webanwendung!**

Zum Maklerportal:
maklerportal.signal-iduna.de

Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit mit Ihnen und auf eine gute Partnerschaft. Sollten Sie noch weitere Fragen haben, sind wir natürlich gerne für Sie erreichbar!

Viel Erfolg beim Vermitteln wünscht
Ihre SIGNAL IDUNA

SIGNAL IDUNA Gruppe

Hauptverwaltung Dortmund
Joseph-Scherer-Straße 3
44139 Dortmund
Telefon 0231 135-0
Fax 0231 135-4638

Hauptverwaltung Hamburg
Neue Rabenstraße 15-19
20354 Hamburg
Telefon 040 4124-0
Fax 040 4124-2958

info@signal-iduna.de
www.signal-iduna.de

SIGNAL IDUNA 
gut zu wissen